

Communiqué de presse

Février 2026

Décarbonation industrielle : OTEGO renforce son offre d'isolation thermique avec Calomatech



Lyon – *Leader mondial des textiles techniques sur ses marchés (industrie du caoutchouc et protection chaleur des hommes et des équipements), le groupe industriel français OTEGO (près de 30 M€ de CA, 100 collaborateurs, présent dans 110 pays) annonce l'acquisition majoritaire de Calomatech, spécialiste de l'isolation thermique industrielle.*

Cette opération intervient dans un contexte de forte pression énergétique sur les sites industriels et marque une étape clé de la stratégie de croissance d'OTEGO.

Objectif : réduire rapidement et durablement les déperditions thermiques et l'empreinte carbone des industriels, en France et à l'international.

(De gauche à droite, Gwenaël Breton, Directeur Général de Calomatech et Thierry Mosa, Président du groupe OTEGO).

Un marché sous tension, un enjeu énergétique immédiat pour l'industrie

Face à la hausse durable des coûts de l'énergie et aux exigences croissantes de décarbonation, les industriels cherchent des solutions concrètes, rapidement déployables et mesurables pour améliorer la performance énergétique de leurs installations.

C'est sur ce gisement d'économies encore largement sous-exploité qu'OTEGO accélère aujourd'hui son développement.

OTEGO accélère sa stratégie de performance énergétique mesurable

Spécialiste de la conception et de la fabrication en France de solutions textiles de haute performance, OTEGO protège les Hommes et les machines dans des environnements industriels exigeants. Avec son plan stratégique « CAP 2030 », le groupe fait évoluer son positionnement, conjuguant excellence opérationnelle et innovation environnementale : **passer du matériau à la performance industrielle mesurable, en combinant protection, efficacité énergétique et réduction concrète de l'empreinte carbone chez ses clients.**

En 2024, OTEGO avait mené une opération sur son capital avec ses investisseurs historiques (GENEO Capital Entrepreneur, Eximium et Bpifrance) et ce, afin de se doter de moyens pour se développer dans de nouvelles activités en lien avec les défis climatiques actuels.

La prise de contrôle de Calomatech s'inscrit pleinement dans cette trajectoire.

Calomatech : des solutions d'isolation thermique clé en main, du terrain au digital

Fondée en 2017, Calomatech intervient directement au cœur des installations industrielles pour réduire les déperditions thermiques, améliorer la sécurité des opérateurs et générer des économies d'énergie rapides et quantifiables.

L'entreprise déploie des **solutions d'isolation thermique industrielles clé en main**, de l'étude à la mise en œuvre, en s'appuyant sur une expertise terrain reconnue. Elles sont déjà déployées sur des sites industriels de référence dans des secteurs variés tels que **l'agroalimentaire, le pharmaceutique, la pétrochimie ou le naval**, auprès de groupes comme **Sanofi, Total ou CMA CGM**.

Cette approche opérationnelle s'appuie sur une **base de plus de 50 000 données techniques issues de chantiers industriels**, un **outil digital** permettant de réaliser des études à distance à partir de photos terrain, et des **délais de déploiement réduits à 8 semaines**.

Avec l'entrée de Calomatech dans le groupe, OTEGO entend accélérer la digitalisation de ces solutions clé en main d'ici 2027, afin de fluidifier la prise de décision et de renforcer l'impact énergétique mesurable pour les industriels.

Gouvernance et développement en France comme à l'international

Dans le cadre de l'opération, OTEGO devient actionnaire majoritaire de Calomatech. Son fondateur, Gwenaël Breton, reste associé et conserve ses fonctions de Directeur Général, garantissant la continuité opérationnelle, l'expertise terrain et la culture de proximité client.

A l'issue de ce rapprochement, le groupe OTEGO est fier de maintenir une production 100% française (OTEGO : Lyon, Calomatech : Caen et Marseille), tout en poursuivant une approche « glocalisée » avec une présence commerciale sur les 5 continents (85% du chiffre d'affaires étant réalisé à l'export). Le savoir-faire de Calomatech constitue un levier de croissance pour OTEGO sur des marchés industriels en forte demande de solutions bas carbone.

À court terme, le développement se concentrera sur l'Europe (Espagne, Italie, Belgique, Irlande), avant un déploiement progressif en Amérique du Nord et en Asie, en s'appuyant sur la présence internationale du groupe.

«Avec Calomatech, nous passons d'une logique de produit à une logique de performance énergétique mesurable, directement sur les sites industriels. C'est une étape structurante de notre plan CAP 2030.»

Thierry Mosa, Président du groupe OTEGO

«L'entrée dans le groupe OTEGO va nous permettre d'accélérer notre développement à l'international, tout en renforçant nos capacités d'innovation et d'industrialisation.»

Gwenaël Breton, Directeur Général de Calomatech

Pour toute demande d'ITW et/ou de visuels :

Contact presse

Chloé Méhat, 06 89 57 84 63, c.mehat@agence-cid.fr.

À propos d'OTEGO : OTEGO est un groupe industriel français expert des matériaux souples et textiles de haute performance, dédiés à la protection des hommes et des machines dans des environnements industriels exigeants. Basé près de Lyon, le groupe conçoit et fabrique 100 % de sa production en France et réalise 85 % de son chiffre d'affaires à l'export. OTEGO emploie environ 100 collaborateurs, réalise près de 30 M€ de chiffre d'affaires et est positionné sur trois marchés clés : industrie du caoutchouc, protection thermique et équipements de protection pour machines industrielles. Pour en savoir plus : <https://otegotextile.com/>.

À propos de Calomatech : Fondée en 2017, Calomatech est une entreprise française spécialisée dans l'isolation thermique industrielle sur mesure et le calorifugeage d'équipements complexes. Basée à Caen et Marseille, elle accompagne les industriels dans la réduction de leurs consommations énergétiques, la sécurisation des installations et la diminution durable de leur empreinte carbone. Calomatech réalise un chiffre d'affaires de 2,5 M€ et emploie 40 collaborateurs. Calomatech est une filiale du groupe OTEGO. Pour en savoir plus : <https://calomatech.fr/>.

À propos de GENEO Capital Entrepreneur : La raison d'être de GENEO Capital Entrepreneur est de mettre à disposition de l'économie réelle une finance positive qui concilie performance et sens.

Conçue pour révéler le potentiel de création de valeur, de création d'emplois et d'impact des PME et ETI, GENEO Capital Entrepreneur dispose de plus de 500 millions d'euros sous gestion. Elle gère notamment la société d'investissement « evergreen » GENEO Capital dont le capital est détenu majoritairement par des familles et des entrepreneurs. GENEO apporte ainsi un capital sur-mesure, qui s'adapte au rythme de chaque entreprise et apporte réactivité et flexibilité.

Partenaire business et société à mission, GENEO se mobilise pour apporter du soutien à l'exécution des projets de structuration, de croissance et de transformation. Les modalités de cet appui opérationnel sont adaptées aux besoins spécifiques de chaque entreprise et formalisées conjointement par l'équipe de GENEO, l'équipe dirigeante et les autres actionnaires de l'entreprise dans un « Carnet de croissance ». Cette feuille de route opérationnelle permet de mobiliser, à bon escient et dans la bonne temporalité, les équipes GENEO, y compris nos « Business Partners » spécialisés (croissance externe, impact positif, carbone, digital et innovation, optimisation du passif et performance financière et opérationnelle) collaborateurs de la société de gestion. GENEO dispose également d'une plateforme de plus de 70 experts indépendants et d'une Communauté de plus de 250 familles et entrepreneurs, offrant un partage d'expériences et un réseau d'affaires inédit en France.

Enfin, pour donner à chaque génération les moyens de ses ambitions, GENEO alloue entre 33 et 50% de la rémunération variable de l'équipe GENEO (le « carried interest ») à un fonds de dotation qui soutient la création d'emplois dans les territoires isolés et la réinsertion de publics défavorisés dans l'emploi.

Passionnés par ceux qui font, créent et veulent faire bouger les lignes, la seule ambition de l'équipe GENEO est de porter celle de chaque entrepreneur au plus haut. Chez GENEO, quand on investit, on s'investit !

Pour en savoir plus : www.geneocapitalentrepreneur.com

À propos de Eximium : Family office créé par Michel Baulé, Eximium est un acteur atypique avec une double culture d'entrepreneur et financière, gérant des investissements dans des sociétés cotées, non cotées et dans l'immobilier pour près de 400 m€ avec une équipe d'une vingtaine de personnes.

Pour son activité de capital-développement / capital-transmission Eximium investit ses propres capitaux sans contrainte de temps dans le cadre d'opérations majoritaires ou minoritaires. Eximium, répond aux besoins de financement en fonds propres des PME à caractère entrepreneurial dans le cadre de leurs projets de croissance (interne ou externe) ou de recomposition du capital. Caractérisé par une vision à long terme, une approche pragmatique et flexible ainsi qu'un processus de décision efficace, Eximium investit jusqu'à 10 m€ par opération (exceptionnellement au-delà). Eximium accompagne aujourd'hui une vingtaine de PME françaises dans tous secteurs d'activité.

Eximium dispose d'une équipe interne d'une quinzaine de personnes expérimentées pour assurer tous les services-support à la fois pour son compte propre et à disposition de ses participations (Contrôle de Gestion, RH, Système d'information, Comptabilité-Finance et Juridique).

Pour en savoir plus : <https://www.linkedin.com/company/eximium>

À propos de Bpifrance : Les investissements en fonds propres sont opérés par Bpifrance Investissement. Bpifrance finance les entreprises – à chaque étape de leur développement – en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance les accompagne dans leurs projets d'innovation et à l'international. Bpifrance assure aussi leur activité export à travers une large gamme de produits. Conseil, université, mise en réseau et programme d'accélération à destination des startups, des PME et des ETI font également partie de l'offre proposée aux entrepreneurs. Grâce à Bpifrance et ses 50 implantations régionales, les entrepreneurs bénéficient d'un interlocuteur proche, unique et efficace pour les accompagner à faire face à leurs défis.

Plus d'information sur : www.Bpifrance.fr – www.presse.bpifrance.fr – Suivez-nous sur X : @Bpifrance - @BpifrancePresse

Investisseurs :

GENEO Capital Entrepreneur : Delphine Jarnier, Marie Kirch, Antoine Riley

Eximium : Céline Gascon Guénault

Bpifrance Investissement : Joachim de Rocquigny du Fayel, Jean-Baptiste Santé

Conseil Acquéreurs : Altios (Alexandre Kaplan, Elia Laurent, Elias Rémy)

Conseil Vendeur : Fidal Avocats (David ENOU)

Due diligences financières : Baker Tilly (Frédéric Durand, Pierre Ricard)

Banques : Arrangeur Mandaté, Agent et Prêteur : Société Générale (Julie-Marianne Bonnand, Stéphanie Mangon) ; Prêteur : Caisse d'Epargne Rhône Alpes (Frédéric Faure, Alexandre Cotraud, Charles-Henri Crépet) ; Prêteur : Crédit Agricole Centre Est (Magali Juanola, Sullyvane Deguette)

Avocats Managers : LEXCASE (Guillaume Pierson, Pénélope Bouchard, Camille Bigan)

Avocats Corporate : PDGB (Roy Arakelian, Guillaume Maître)